

“国家电投绿色东盟奖学金”颁奖活动暨东盟绿色发展路径研讨座谈会顺利举办(下)

共同体。

国家电投是全球最大的光伏发电企业，新能源装机、可再生能源装机、清洁能源装机世界第一，2022年在世界500强企业中位列260位，业务范围覆盖47个国家和地区。下一步，国家电投将积极践行中国“一带一路”倡议，将东盟国家作为重点发展地区，积极开拓东盟清洁能源电力市场，助

力东盟国家实现清洁能源转型。

国家电投集团广西公司是广西第一家涉足风电开发的企业，也是目前广西最

大的风电企业，清洁能源占比100%。下一步，国家电投集团广西公司将积极落实中国“3060”目标，坚决贯彻落实国家电

投“2035一流战略”，坚持立足广西、面向东盟，充分发挥毗邻东盟国家的地缘优势，积极参与东盟国

家的清洁能源和智慧能源项目开发，共同促进东盟国家经济社会繁荣发展。(完)



纽约华埠举办创业讲座 鼓励华人拓展更多商机

中新网3月20日电 据美国《世界日报》报道，新冠疫情后经济大洗牌，出现不少新的创业机会，美国联邦中小企业署(Small Business Administration, 简称SBA)经济和发展专员郭曼丽日前表示，历经疫情创业市场也跟过去不同，鼓励有心创业的华人，应该更多利用社交媒体行销、创建专业网页，不要仅限于使用微信，来拓展更多商机。

郭曼丽16日受到纽约曼哈顿华埠人力中心邀请，在线针对

纽约华人举办“如何创业”讲座，她提到，疫情前约有60%的人可远程或在家工作，但该数字在目前已超过90%，虽然人们生活已经逐渐步入正轨，但疫情后也为有心创业者打开了不少新机会和想法。

她介绍，创业有十大步骤，包括：市场调查、写商业计划书、评估资本额、选择企业地点、决定商业结构、企业命名、登记公司、取得雇主联邦身份识别码(EIN)、申请执照和许可，以及开立企业银行账户等。

郭曼丽表示，一般华人在创业时，经常会忽略前几项步骤，仅是“感觉”哪个生意赚钱、受欢迎，就跟着开店，但在长久而言，若能落实市场调查、写计划书等步骤，将可有效为企业带来助力，也能帮助创业者在未来调整企业营运模式和内容、收支等更有概念。

华人在创业时多会通过微信推广，但郭曼丽建议，创业者应该决定自己的企业目标顾客，若是为服务性质的企业，则应该更多使用社交平

台，利用媒体行销，增加电脑方面能力，在网站上推广企业，不应只限于微信，才能够有效扩大顾客群。

另外华人也经常视自己的同行为竞争对手，郭曼丽说，该形式在疫情后逐渐式微，就她自己的经验，已经看到有愈来愈多相似企业合作，取得政府大型标案，成为新趋势。她建议，创业者也应该多通过参

加商会、社交活动等拓展人脉，对同行也不要抱有戒心，说不定最后有机会成为合作伙伴。

来源：中国新闻网



郭曼丽