

邓通力创办《印尼与东协》发行超15年 笑傲印华文坛多年 最终选择埋骨美国(三)

留学。当时，吴序荣出全部费用助他旅费，并把13岁的独生子吴寄伟交托老鄧带往台湾读中学并当监护人，而鄧通力的东家饶功昌、连昌昆仲的两位子侄杏珊和维廉，也托付老鄧同行带往台湾读中学，因此，他赴台留学的费用几乎是完全不成问题，从1956年到1960年在台大法学院毕业，经费十分充足。他也在台大成为华侨学生的领袖，作出多项突出的表现，使他成为当时华侨学生的强势领导者。

就在1960年台大毕业前夕，国民党大老马树礼因担任该党海外部长，必须放弃与商务挂钩，因此要求鄧通力接替他，就任裕侨纺织公司董事长职位。接任两年后，为事业顺利，在马树礼主持下，1962年12月16日，鄧与同学丘雪春小姐有情人

终成眷属，实现结婚梦想。

结婚带来好运，鄧通力在台湾从商14年，搞得风生水起，声名大噪，可简述如下：

1、在台北武昌街创立豪华大戏院，戏院顶楼是夜巴黎舞廳。

2、1966年，中国“文化大革命动乱”，红卫兵影响香港治安，香港友联银行财团温仁才移动资金到台湾，当时台湾空军中将兼三军副参/谋长魏崇良推荐鄧与温老板认识。友联财团安排购买国民党经营的裕丰纱厂，谈妥后聘请鄧担任友联纱厂总经理，并通过鄧打通与印尼政商的联系关系。

3、鄧奉命出任由台湾安全局与总统府印尼指导小组主导怒山达拉Nusantara公司为总经理，后来过渡过台湾印尼商会，

成为台湾印尼经贸发展的官方机构。

4、执行台湾赠送印尼白米二千吨的交运任务。鄧受总统府印尼指导小组委托，偕同梁后明亲赴新加坡将白米船运领货单 (BL) 在知令印尼驻星使馆的同时，移交给在星的印尼国营船务公司，避开争吵把大米运往印尼，完成赠米项目。

5、完成由印尼布料现金采购及棉花加工案。印尼Lamex公司廖振祥携来由曼谷京都银行 (Bank Metropolitan) 开出的95万美元额的红线L/C欲购买台湾纺织品，当时，台湾纺织业正值低迷获此订单正如旱天的雨露，把台湾全部存倉的纺织成品扫倉殆尽，拯救了台湾棉纱业的危机。当时，这批纺织品布料都分须配送到全印尼30个省，由椰加达配定。在台湾应

如何分配厂商配布，装货品质也有高风险，但老鄧都圆满处理清楚。

6、处理好首长遠期L/C输往印尼紫钢厂生产设备。印尼企业家在Pulo Gadung设立鍊扎钢铁厂，由台北长兴铁工厂供应紫钢全套设备，价值75万美元的L /C,由老鄧接洽台湾银行因外部经理稽惠民一手接办空前第一张运期五年分期Back to back L/C. 当时承办困难重重，但老鄧有办法，先是这张L/C由印尼BNI 开给香港友联银行，再由香港友联银行back to back 开出L/C给台湾银行，结果顺利完成，使IRO STEEL工厂在印尼Pulo Gadung建成生产。老鄧声誉也个受赞赏。

7、首届台湾印尼私企会议在印尼召开。苏哈托政权刚上台，百废待兴、外汇

短缺、经济困难，台湾经济也是贫困，但基于反共同一阵线，印尼以Berdikari国营企业为首，与台湾的工商协进会在椰加达举行台湾印尼首届私企会议,当时 印尼方是Amran 为首席代表，台方是辜振甫为代表团团长，在双方代表名单上，鄧通力是印尼团资深顾问，台湾代表团名单上，鄧同时又是随团顾问。

8、六十年代，台湾很穷，对外关系狭窄，鄧通力偕梁后明接洽万隆钜贾陈恭立 (PT Mantras 老板) 拉拢促成苏哈托贴身经济顾问苏佐诺邀请台湾銀行陈勉修 (当时副总统陈诚之弟) 董事长来访印尼，并安排与印尼财政部长会晤，展开金融外交在当时是台湾走出去的一件大事，也是台湾的首次，格外受注目，鄧通力全面奔波安排，受到台北政商界的赞赏与推崇。

第三阶段 (1974 ~ 1990)

1972年世界发生严重能源危机，经济全面萧条，鄧通力回忆说，那一天大同企业、中华航空公司及一些企业同一天头寸紮不平，可以有人撑腰三天内摆平过关，



马树礼在台北为鄧通力主持订婚仪式



鄧通力摄于西加里曼丹罗芳伯坟墓旁

■ 羅芳柏的故事，是華人歷史的光輝，鄧通力特地到西加里曼丹地區訪問，作為印尼歷史的研究人，羅芳柏的事蹟是印尼華人史的第一頁，不知開頭，如何展開寫字？