

# 中印对峙背后的惊天秘密(下)

的差异。他说中国和印度都是有很长历史和深厚积淀的国家，西方人很难理解这么长历史的民族文化内涵。洋葱是印度人最普遍的就餐佐料，他以洋葱为例比喻中印文化，包了一层又一层，西方人以为这里面一定藏着什么东西，但是当一层又一层把洋葱剥完了以后，却发现什么也没有。中国人和印度人都能理解，但西方人完全不理解这是为什么。

中印会为洞朗打起来吗？为这么个不毛之地，最多只能向不丹收点放羊草场税的地方，两国干嘛要打起来？能赚到什么？

那什么时候印度会撤出军队？从印度人的思维方式来看，是当印度把美国人能给的筹码彻底榨干净的时候，印度军队自然就撤了。很多中国人还想劝印度要想清楚，美国会算计着中印打起来好去剪印度的羊毛。这事儿咱中国人就不用替生意精的印度瞎操心那么多心了。美国人想剪印度的羊毛？最后的结果恐怕是连剪刀带羊毛框全都被印度人给收了。

中印对峙这件事，将会像剥洋葱一样，一开始很大块，然后越剥越小，越剥越小。当事情解决后，美国人肯定以为中印之间一定因为发生了这件事会留下什



2017年8月7日，  
马尼拉第18届10+3外长会议

么成果，但最后可能莫名其妙地发现中印之间好像什么事情都没发生过一样——洋葱剥完了，里面什么东西也没有。

如此说来，是不是中印之间真就什么事也没有？当然不是。但中印之间是中印之间的问题，如何处理，必须要以对印度的深刻了解为前提。本文不能展开详细讨论，但有一个原则必须要牢记：不要用中国人的思维方式，以为给对方情面，给对方礼物后，对方就一定会记着这份情，并会还这个情。在做生意上，你给印度人任何东西，他们都认为是理所应当的。并且只会想要更多的便宜，一直探到最低价格和最大收益为止。因此，与印度人打交道一定要尽快让对方明白，这就是最低价格。

如果不接受这个

最低价格，以后价格就会越来越高。如果中国也想利用此事做点别的什么文章的话另当别论，如果不想在这个事情上开发其他东西，下次再遇到这种事就一定要迅速采取最坚决的措施立即让对方赶回去。

其实在2016年时，印度与中国的关系就处于“不太正常”的状态。之所以说“不太正常”，是因为中印之间存在的历史问题主要也就两个，一个是达赖的问题，另一个是边界的问题。尽管有问题，但对此有默契，就是不去触及这两个底线。但是，从2016年开始，印度开始触及这两个底线。一是容许达赖去印度很多地方公开活动，二是这次在中印之间没有争议的中方地区对峙。过去即使在中印争议地区，一般也有默契是保持现状，但这次的确已经

越过了底线。因此，中印之间关系性质的确有向发生质变的方向转化的趋向。如果印度把这种触及底线的事情当筹码用是极度危险的举动。但以印度人思维方式来说，他们真的会不计后果，冒着关系彻底毁灭的危险去把一切都当筹码用。与印度伙伴做生意时的确要特别注意处理这个问题，这真的是非常让人头疼的事情。

针对此事，既然已经发展到这个地步，中国就一定要放开手脚收割印度。在整个中印边境线上我们过去照顾印度情面不方便做的事情，现在要赶紧利用这个机会全面放开手脚去做。该修的道路，高铁，哨所，驻军后勤等基地，机场……要利用这个机会全面开工建设。可以卖给巴基斯坦的武器装备档次再提升一下，多签几个武器大单。

总之，要让印度清楚地理解，价格只会越来越高。中国把价格拉得越高，印度到美国那里报销的补贴就越多。因为美国在中国东南沿海围堵中国的所有努力基本上已经宣告失败了，所以只有把唯一希望放在印度身上。如果不让印度把美国挖空，美国围堵中国的能量是不会自己消失的，美国不会轻易收手，印度也不会轻易收手。所以，这将是未来一个相对长期

的事情，不仅是洞朗对峙这一个孤立的事件。

这样说绝不意味着一定要打一仗，最终还是得靠“掰手腕”解决问题。用挑战中国底线的方式逼中国出手也早就不是第一次了。看看之前在台海，钓鱼岛，南海等问题上，多次被美国搅合得快打起来，但最后都被中国以掰手腕的方式化解了。其实我们只要想明白一个问题就可以了——在中印边界上存在紧张，远远好过在中国东南沿海存在紧张，因为后者是中国政治经济中心。整个中印边界中国一侧基本上全是不毛之地，在印度一侧却都是人口、经济甚至政治中心地带。

既然印度不怕，中国又怕什么？既然印度拿这个做筹码，那就把火再烧得更旺点呗。不断地让内地各个军区部队去中印边界轮番进行大规模的军事演习，让整个中印边界中国一侧整天炮火连天。而且时间点上与印度的金融市场、经济环境等结合起来进行，把歼20部署到距离新德里最近的机场，把各种新式武器都拉过去不停地操练。就像前几年钓鱼岛的时候，中国可以组织几百架先进战机在东海操练，现在也几百架地飞到西藏操练几次有何不可？

来源：微信公众号抵掌谈兵