

# 中印对峙背后的惊天秘密(中)

处，2006年承认印度拥核地位，签署美印民用核能协定，经济贸易优惠……反正印度张开血盆大口，把美国人给的好处全吃下去了。美国以为下了这么多鱼饵能把印度钩住，印度也装疯卖傻地不断在美国人面前反复宣称“印度是世界上最大的民主国家”，让美国以为印度天生就是跟美国一伙啊。你怎么就不去亲自查查印度宪法是怎么说的啊？印度宪法第42修正法，将印度国家的性质表述由“主权的民主共和国”修改为“主权的、社会主义的、世俗的、民主共和国”。印度确实是民主国家，但印度也是社会主义国家明白吗？国大党是有社会主义性质的政党，甚至共产党在印度西孟加拉邦等地方长期就是执政党。美国人那能理解得清楚这种咖喱糊糊式的表述到底算是什么东西？知道美国、原来的苏联（现在的俄罗斯）甚至中国都不同程度把印度当自己是为什么了吧！

美国人哪里能想到印度不仅把鱼饵吃了，鱼钩取下来自己用，连鱼线也给剪了自己留下。然后还跑上岸对美国人说你这鱼杆、鱼饵桶和桶里剩下的鱼饵都是给我准备的，凭什么不赶紧都给我？等美国人目瞪口呆想印度人怎么考虑问题这么“不可思议”时，印度人



一脸正经地对美国人说你们口袋里不是还有7套方案吗？赶紧把这7桶鱼饵都拿出来啊！如果还有新的方案一定不要忘了及时通知我们一下，否则你得负责任。美国人想要的与中国竞争的事呢？印度人晃晃脑袋搞不清是肯定还是否定地说，那是我们和中国人之间的事情。然后呢，那就没有然后了——200多年历史的美国想直接编个逻辑设个鱼饵，就去套住有5千多年历史的中国和印度两个国家，你都在想啥呢？知道印度政府公益宣传广告是怎么说的吗？“Incredible India”，那就是“不可思议的印度”。

**奥巴马：美国要重返亚洲。印度：还是让我摸摸你口袋里装了多少筹码吧！**

这就是印度人的思维方式，他们做生意要求全世界最便宜的价格，同时还得要求全世界最高的品质。我在北京中关村

给企业作国际市场培训时一再告诫中国公司在印度做生意时，一定要非常清楚印度人的商业文化。在什么地方打价格战都可以，但绝对绝对不要在印度打价格战。中国公司在印度赔钱赔到吐血的事情太多了，包括华为，曾在印度1年营业额7、8千多万美元的时候，竟然敢赔进去5千多万美元。除了我在中兴负责印度公司，在现在的公司数码视讯负责国际业务时在印度赚到过钱之外，很少见到中国公司真能在印度赚钱的。

上一次拉拢印度抗衡中国的高潮还是克林顿任上就开始干的，奥巴马继承了资源一直不停地推动这个事情，明白特朗普刚上台时为什么要掀中情局的桌子，把桌子底下的国家机密全抖落出来原因何在了吧？亏吃得太大了！这次总统特朗普那可是生意人出生，要糊弄这个生意人就没那么容易了。但是，如果以为这次特朗普就能精明得过印度人那就想错了。如果美国人做生意能做得过印度人，就不会有那么多美国大公司包括微软公司的CEO、CTO都被外来的印度人“篡党夺权”了。

印度军队什么时候越境到洞朗的？穆迪去美国访问的时候，所以，这里面的内在关联性再清楚不过了。既然特朗普不像奥巴马那么好糊弄，那就来点更真切的呗。所以就摆出一副印度真要与中国打起来的架式，让中情

局和特朗普那是相当地有成就感，并且后续为印度人花起钱来就更大方了。

把一般盟国都买不到的22架MQ-9B死神无人机等等能拿得出手的东​​西尽情地喂给印度，私下里还有什么大派送那就去想象吧。有网友只是在说印度花的钱有多贵，20亿买22架，合一架9000万美元，都快赶上美军自用的F-35战机了。但知道MQ-9B对美军来说有多先进吗？2012年通用原子公司开始研制，2016年11月首飞，计划2018年交付美军。

美军还没正式装备呢，印度就签下定单买了，足见美国为拉拢印度这本下得有多大。但是，不管中情局还是其他任何政府部门，预算可都是有数的，你在印度身上花得钱多了，在其他地方花的钱自然就少了。所以你看中印对峙的这段时间，原来很热闹的东海、南海就都风平浪静。

美国人也没想清楚一个最基本的事实：印度一不是美国的盟国，二是美国在印度又没驻军，你凭什么能让印度最后能听你美国的话？以为给足了鱼饵就能套住印度人？唉，美国就等着再次气得吐血吧。当年我在陪中兴的侯总与印度一通讯运营商的老板吃饭时，这位印度老板说了一段非常深刻的中印与西方文化



在印度东北部很小的一个小镇Dibrugarh，作者汪涛参加当地的一个活动