

剃头匠出身的巨商

黄奕住(一)

20世纪初,印尼有四大“糖王”,黄仲涵是其中之另外三位是黄奕住、郭锦茂和张盛隆。

黄奕住是福建省南安县人,清同治七年(1868)出生在石笋村一个贫寒的农家,原名单字“住”,后来才加了“奕”字。他的祖上赫赫有名,是唐代巨富黄守恭。黄守恭在泉州经营城西沃土,植桑养蚕,家道殷实,被当地人尊为长者。有一年,一位僧人请黄守恭捐地建寺。黄守恭有意出一道难题给这位僧人,说要看到“桑树开白莲”才肯捐地。没想到几天后,他的桑园竟真的白莲盛开。黄守恭大惊,知道这个僧人不是凡人,于是捐出宅哪兴建寺庙(泉州开元寺,即紫云堂),施田做寺业。黄守恭捐出宅地之后,把四个儿子分别遣往南安、惠安、安溪、同安,落地生根,繁衍子孙。黄守恭因此被尊为“四安始祖”,亦称“紫云始祖”,而黄奕住便是南安一支的后裔。

然而,黄奕住所属的这一房,在南安黄氏家族中是弱房。黄奕住12岁就跟着伯父学理发手艺,三年后自己挑着剃头担,走村串乡,在村头街尾给人理发、刮脸。虽然理发这一行在当时属下九流的职业,备受歧视与欺凌,



黄奕住

但黄奕住表现出了不卑不亢、持志坚定的性格。

黄奕住听人说,南洋是个好地方,很多下南洋的人都发了财,于是动了远走他乡的念头。清光绪十一年(1885),黄奕住身上揣着父母变卖家产得来的36个银圆,带着理发工具,和一群同乡朋友,担笠蹶屐,徒步百余里到厦门,上了青头船,漂洋过海,来到新加坡。他别无所长,还是在街头给人理发,大家都叫他“剃头住”。这个职业的特点是可以广泛接触社会底层的各式人等,听到天南地北的各种消息。不久,他听说印尼有不少福建人,于是又从新加坡到了印尼苏门答腊岛的棉兰市,最后移居三宝壟,还是以剃头为生,过着半饥半饱的日子,晚



印尼江夏堂黄氏宗亲总会
理监事就职典礼

上就在一间妈祖庙的廊檐下席地而睡。

几年后,黄奕住攒了点钱,觉得做一辈子理发匠,是“上元丸包铁仔——勿会浮”(无出头希望)。于是他在当地老华侨魏嘉寿的帮助下,改做流动小贩,每天挑着各种日用小杂货及食品,风里雨里,到处叫卖。由于他为人和气,童费无欺,所以大家都乐意光顾他的货担。

当时在三宝壟有一个著名的商品零售中心,叫佐哈尔广场。广场的东边长了许多佐哈尔树(即山扁豆树),繁荫匝地,夏天十分凉爽。人们喜欢在广场上乘凉,因此吸引了许多小商小贩来做生意。卖粟米、水果、芭蕉叶、木薯等各种各样的叫卖声,在悠长的蝉鸣声中,此起彼伏,喧闻聒耳。当时的税收政策也较宽松,小贩们若没钱交税,拿实物

抵税也行。小贩们到黄昏收摊时,拿卖剩的货物去交税,倒也省得挑回家去。这一政策很受欢迎,因此小贩愈来愈多,这里逐渐形成了一个集市。

当局为了把佐哈尔广场发展为一个自由市场,投资1800盾在市场内兴建了固定的摊棚,商人只要出资65荷盾,就可租下一个固定摊位。黄奕住用几年积攒下来的资金,租了一个经营日用食杂及土特产品的摊位。

佐哈尔市场的摊主以华侨为主,到1898年已有240个摊点,其中大部分是卖碗碟、布匹、杂货、铁器的。黄奕住娶了一位土生华裔女子蔡缙为妻。夫妻俩克勤克俭,无怠无荒,生意一天比一天红火。黄奕住又把摊位扩充为一家正规店铺,还买了一辆马车,亲自到四乡收购货物和推销商品。

1895年前后,印尼的蔗糖市场开始兴旺,三宝壟成为莫佐、塞达尤、卡巴拉、卡里翁姑、泽比灵和格穆等地蔗糖的主要生产中心和集散地,大量蔗糖从这里销往欧美各国。这时黄奕住已经有了一些资本,他看好这个市场的前景,开始全力投资糖业生意。

黄奕住以前做杂货生意,四乡八镇都有相熟的顾客。通过这些老关系,他以较低的价格向各中小榨糖厂收购砂糖,再批发转售至爪哇及印尼各地,并出口到新加坡和欧美。他的财富在短短几年内,呈几何级数增长。

这时,黄奕住在三宝壟华侨中,有了很高的知名度,人们把他视为侨领,有什么疑难烦忧,都会找他帮忙。出于团结互助和兴办华文教育的需要,当地华侨早在1904年就成立了三宝壟中华会馆。到了1907年3月,华侨的商业和教育事业日益兴盛,黄奕住和三宝壟侨商周炳喜、马厥猷、甘钦福等30余人,共同发起创立三宝壟中华商会。这是印尼地区的第四个中华商会,前三个分别在巴城、泗水及巴厘陵。商会的宗旨是“增进华侨商业知识,保护本岛华侨利益,发展本岛华侨商业,促进祖国对爪哇岛